

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir für unseren Standort im Herzen Münchens zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## *Account Manager Sales & Operations (w/m/d)*

### *Deine Aufgaben*

- Du agierst als erster Ansprechpartner für Deine Partnershops, vermarktest unser Produktportfolio und generierst die bestmögliche Performance für beide Seiten
- Mit Hilfe eines verlässlichen Reportings und einer gezielten Analyse erarbeitest Du laufend Optimierungsvorschläge sowie Ideen wie wir unser Sales Produktportfolio erweitern können
- Du unterstützt uns im Sales Operations und bist mitverantwortlich für die Vermarktung und Umsetzung zusätzlicher Werbemaßnahmen wie Newsletter, Teaserformate, Push Notifications etc.
- Du bist für die sales-seitige Koordination und Betreuung neuer Partneranfragen verantwortlich und stimmst Dich eng mit den involvierten Abteilungen ab, um Partnerbeziehungen nachhaltig auszubauen

### *Dein Profil*

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du konntest bereits erste praktische Erfahrung im Rahmen eines Praktikums oder einer Werkstudententätigkeit sammeln, idealerweise in einem ähnlichen Umfeld
- Du vereinst Fashionaffinität mit Salesqualitäten und Kommunikationskompetenz
- Du bist in der Lage eigenständig Prioritäten zu setzen und sorgfältig zu arbeiten
- Du verfügst über verhandlungssichere Deutschkenntnisse und sehr gute Englischkenntnisse
- Begriffe wie CR, KUR, ROAS, ROI sind Dir nicht ganz fremd und vor HTML hast du erstmal keine Scheu
- Du arbeitest eigenverantwortlich und bist dennoch überzeugt, dass wir nur gemeinsam alles erreichen können

### *Darauf kannst du dich freuen*

- Ein familiäres Umfeld mit flachen Hierarchien, in dem sich Gründer und Kollegen auf Augenhöhe begegnen
- Startup Atmosphäre und unternehmerischer Geist, gepaart mit der Sicherheit eines gewachsenen Unternehmens
- Flexible Arbeitszeiten, eine ausgewogene Work-Life-Balance und unser Grundsatz: Family first!
- Eine hervorragende Lage inmitten des Glockenbachviertels
- Mitarbeiterevents, Obst, Kaffee und Getränke, Yoga und noch viel mehr!

### *Klingt ganz nach dir?*

Dann schicke uns Deine Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin an: [jobs@mybestbrands.de](mailto:jobs@mybestbrands.de)

Du hast Fragen? Dann melde Dich gerne direkt per Email bei uns! Dein Kontakt: Mira Santavec, HR Manager

MYBESTBRANDS präsentiert das Beste aus Fashion und Lifestyle der führenden 100 Onlineshops. Mit über 5.000 Designerlabels und Marken wie Tommy Hilfiger, Hugo Boss oder Prada bei ausgewählten Shops wie Breuninger, Farfetch und Net-A-Porter hat sich MYBESTBRANDS für Fashionistas und seine knapp eine Million Mitglieder zur ersten Adresse für Shoppingtouren im Casual-, Business- und Premium-Bereich entwickelt.

